

# EVENTMANAGER:IN

M/W/D



## Du

- bist ein sehr positiver Mensch, packst gerne selbstständig Dinge an, bist hochgradig organisiert und denkst unternehmerisch?
- liebst es, Kund:innen glücklich zu machen, zu beraten und zu verkaufen?
- liebst es, Dich zu vernetzen, gehst offen, gewinnend und selbstbewusst auf Kund:innen und Kooperationspartner:innen zu?
- übernimmst gerne Verantwortung, arbeitest gewissenhaft und bist ein Orga-Talent?
- hast Spaß an Mode und Styling und liebst Story Telling?
- behältst stets den Überblick und lässt Dich in stressigen Situationen weder aus der Ruhe bringen, noch in Deiner Freundlichkeit beirren?

## Deine Aufgaben

- Gewinnung von Locations für **Shop-in-Shop Pop-Up Events** (Geschäfte, Galerien, Märkte, Hofläden) in Deiner Region
- Identifikation von Multiplikatoren in Deiner Region und gezielte Ansprache dieser zur Durchführung von **SchwesternParties**
- Eigenverantwortliche Planung, Umsetzung und Nachbereitung von mind. drei Events pro Monat
- Ggf. Bewerbung der Events auf eigenen Kanälen
- Führung und Nachhalten Deines Event-Kalenders
- Idealerweise direkte Absprache von Folge-Events
- Nach Absprache Teilnahme an zentralseitig organisierten Großevents, sofern sie in deiner Region stattfinden
- Liebevolle Beratung von Kund:innen
- Begeisterter Verkauf unserer Produkte
- Umsetzung der Warenpräsentation nach gegebenen Richtlinien
- Pflege von CRM-Systemen

## Deine Fähigkeiten

- **Selbstständig- und Eigenständigkeit – du denkst unternehmerisch**
- Erfahrung im Vertrieb von Vorteil
- Hohe Eigenmotivation und Organisationsfähigkeit
- Große Kompetenz im Umgang mit Kunden und im Bereich Kommunikation
- Sicherer Umgang mit dem PC
- Gewissenhaftigkeit bei (Kunden-) Datenpflege
- Sicherer Umgang mit Sozialen Netzwerken (z.B. Facebook und Instagram)
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

# Schwester Schwester

## Werde Teil unseres Teams!

Für unseren **Direktvertrieb** suchen wir Dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt! Insb. Ballungsgebiete und deren Umland sind für uns sehr interessant. Gleichzeitig aber auch kaufkräftige Regionen, die ggf. weniger dicht besiedelt sind, wie bsp. Raum Norddeutschland/Sylt.

Wir designen und fertigen Ohringe, die wir primär über unseren Onlineshop in Deutschland und Europa vertreiben. Kundenzufriedenheit und -Bindung steht für uns an erster Stelle und wir möchten jedem Kunden ein inspirierendes Einkaufserlebnis bieten.

Um unsere bezaubernden Schmuckstücke für noch mehr SchwesterSchwestern in ganz Deutschland erlebbar zu machen, möchten wir den Vertrieb

- über unsere sehr erfolgreichen **Shop-in-Shop Pop-Up Events**
- über **SchwesternParties** (oft abends bei einer Gastgeberin zuhause)
- über zentralseitig organisierte **Großevents** zusammen mit Dir weiter ausbauen.

Du wirst Teil eines dynamischen, kreativen und lockeren Arbeitsumfeldes. Dabei arbeitest du auf selbständiger Basis als Freelancer:in auf Rechnung. Im Schnitt solltest du Lust haben, drei Events pro Monat zu organisieren (Kernzeiten: Donnerstag - Samstag).



## BEWIRB DICH jetzt!

Wir bieten dir eine sehr **attraktive Umsatzbeteiligung** pro Event bzw. mind. 120 € als Aufwandsentschädigung (pro Pop-Up) an. Im persönlichen Gespräch stellen wir dir das Vergütungsmodell gern im Detail vor.

Für Fragen und deine Bewerbung, wende dich direkt an Annelie.



Annelie  
Head of Sales